

Gitte Thisted

Business Development Manger – Dynamics 365 & Power Platform

Agenda

Hvorfor skal du interessere dig for Dynamics BC?

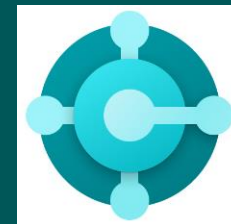
Et par smagsprøver på AI & Copilot i Dynamics BC

Hvordan kommer du i gang med at sælge Dynamics BC?

Hvorfor skal du interessere dig for Dynamics BC?

Du er alligevel ude hos jeres kunder, hvorfor så ikke spørge ind til hvilket ERP og CRM system de har – og få det salg med?

Du behøver ikke at være Dynamics partner / have Dynamics kompetencen for at sælge Dynamics licenser.



Hvorfor Dynamics BC?

Kunderne kan håndtere hele forretningen i en løsning

BC er et Cloud baseret system med indbygget AI/Copilot funktioner

BC sikrer nem integration til Office 365

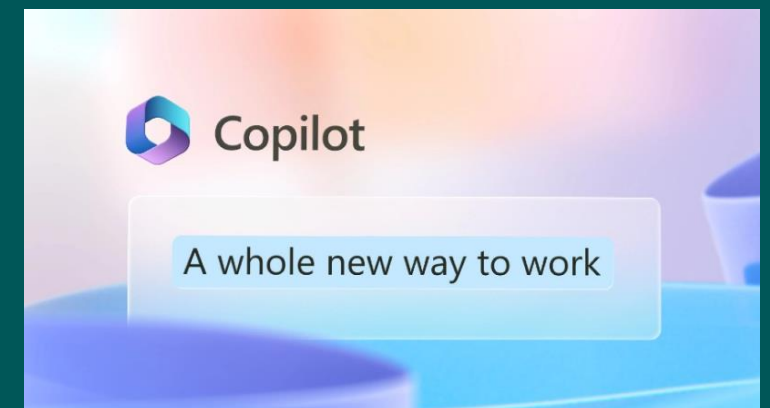
Rapporteringer og diagrammer med Power BI

Automatisering, App's udvikling & chat funktioner lavet i Power Platform er fuld integrerbar med BC (...og dine MW applikationer)



AI og Copilot i BC - ERP

- Hurtig visning af salg og lagerprognose
- Forudsigelse af forsinket betaling
- Hjælp til at generere marketingtekster
- Hurtig oprettelse af varer med brug af Copilot
- Hurtig bankindlæsning
- Søgning på tværs i BC
- Oprettelse af ordre via mail



AI og Copilot er allerede en integreret del af BC – og er gratis!

AI og Copilot i BC - SALES

Salgsmuligheder

Copilot kan hurtigt genererer en oversigt over salgsmuligheder baseret på foruddefinerede felter

Seneste ændringer

Copilot kan holde styr på ændringer på kundeemner => Du ser nemt hvad der er blevet ændret og er opdateret

Møde forberedelse

Copilot kan hjælpe dig med forberedelsen af kundemøder - ved at opsummere oplysninger fra de kundeoplysninger der er knyttet til mødet

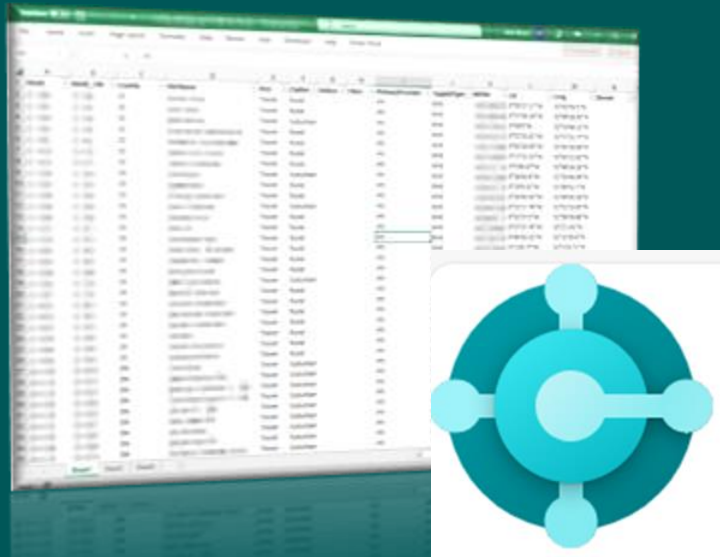
Mail assistance

Copilot kan hjælpe dig med at oprette professionelle e-mails, opsummere mailsamtaler og giver dig påmindelser om ubesvarede e-mails

Nyhedsopdateringer

Med Copilot kan du få seneste nyheder om dine kunder => Nyhederne kan være et godt udgangspunkt for samtaler, og hjælpe dig med at forstå den virksomhed du står overfor

Hvordan kommer du i gang med at sælge Dynamics BC?



Spørg jeres kunder & vær lidt nysgerrig på:

- Hvilket ERP & CRM system de har i dag?
- Hvor længe de har haft deres ERP/CRM system?
- Opfylder deres nuværende ERP/CRM system:
 - De ønsker og krav de har fremadrettet?
 - Kravene i den nye bogføringslov

Hvordan kommer du i gang med at sælge Dynamics BC?

Du køber licenserne hos



P2P

ERPgruppen

Står for implementering hos kunden
via deres Concept-in-a-box

Det kan du allerede gøre i dag
selvom du ikke er Dynamics partner

Digital adaption



BEST-IN-BREED
DIGITAL
UNDERVISNING
MED STYREDE
LÆRINGSFORLØB



FJERNER BEHOVET
FOR DYRE
KONSULENTTIDER
TIL UNDERVISNING



HURTIG GO-TO-
MARKET



AGIL OG LET
IMPLEMENTERING



WHAT YOU SEE, IS
WHAT YOU GET

Thank you!